

„Oczko” na każdy dzień

W seminarium „Maksimum osiągnięć” prowadzonym przez Briana Tracy’ego wzięło udział ponad 400 osób. Nic w tym dziwnego – do Warszawy przybył bowiem uznany w świecie specjalista od tworzenia sukcesu osobistego i zawodowego.

Marek Skala | marek.skala@rk.pl

Gdyby w skrócie określić istotę światowego sukcesu Briana Tracy’ego, to jest nim szybkie osiąganie efektów dzięki proponowanym technikom. I co zaskakujące – są to rady proste, możliwe do zastosowania od zaraz. Zresztą, choć dziś Brian Tracy jest jednym z autorytetów biznesowych świata, nadal uważa się za zwyczajnego, pozbawionego wielkich talentów człowieka. Pisał przecież o sobie: „... nie miałem szczególnych zalet, wyróżniających mnie wśród rówieśników”, „zaczęłam pytać, słuchałam odpowiedzi i postępowałam według nich”.

Jako młody chłopak został marynarzem, opłynął pięć kontynentów i był w 80 krajach. Później zajął się handlem obwoźnym. Uprawiał 22 zawody. Dopiero kiedy zaczął dziwić się, pytać, ale i stosować usłyszane rady, jego życie uległo zmianie. W wieku 25 lat został wiceprezesem firmy zatrudniającej 95 pracowników w sześciu krajach. Dziś słuchają jego wykładów tysiące osób, największe spotkania gromadzą ponad 20 tys. poszukujących rozwiązań swoich zawodowych i osobistych problemów.

Jedno w jego życiu się nie zmieniło – ciągle zadaje wiele pytań.

Tajemnicze 21

Wiele jego książek ma w podtytule 21 technik, 21 sposobów, 21 metod. To dość prosty zabieg, dobrze kojarzące się „oczko”, zachęcające do przeczytania, bo niezbyt długie i nie męczące. Brian Tracy nie straszy zbyt skomplikowanymi wymaganiami. To chyba jedyny z wielkich guru biznesu, który doskonale trafia do zwyczajnych ludzi, prostych sprzedawców. Na okładkach jego książek dominują słowa: „więcej”, „szybciej”, „od zaraz”. Zaczynij od zaraz, od dziś. Zapisz co chcesz zrobić, i rób to systematycznie codziennie. Ucz się czegoś nowego – codziennie. Nie są to trudne do spełnienia warunki. Kiedy potwierdza to przykładami z własnego życia, słuchacze mu wierzą.

Bill Gates i ja

Porównywanie się do najbogatszego człowieka świata spełnia u Briana Tracy’ego szczególną rolę. Jak sam mówi, od zawsze szukał tego czegoś, co powoduje, że jedni ludzie się bogacą i są z tym szczęśliwi, a inni nie. Tym co ich różni to wybór pomiędzy

” *Stosuj prawo wymuszonej wydajności – nikt nie ma wystarczająco dużo czasu, by zrobić wszystko, ale zawsze jest dość czasu, aby zrobić to co najważniejsze. Określ te najważniejsze zadania.*

Brian Tracy – „Zjedz tę żabę – 21 metod podnoszenia wydajności w pracy i zwalczania skłonności do zwlekania”

aktywnością i pasywnością, pomiędzy tym o czym myślimy, podejmując działania. Jeśli myślisz o obiedzie, troszczysz się o niego, szukasz czegoś dobrego – obiad będzie smaczny. Jeśli myślisz o własnej karierze, troszczysz się o nią, szukasz nowych rzeczy – będzie udana. Konsekwencje są więc te same, zależy tylko czemu poświęciłeś swoją aktywność, swoje myślenie.

Jak twierdzi Brian Tracy, Bill Gates pracuje w tej chwili nad ok. 100 nowymi projektami. Zatrudnia do tego ok. 200 najbardziej błyskotliwych ludzi, jakich mógł pozyskać. I wie, że nie wszystkie nowości sprawdzą się, ale stale ich szuka i w nie inwestuje. „Możesz szukać jak on i znaleźć lub nie szukać. Tylko, że wtedy w twoim życiu nic się nie zmieni!” – to kolejne przesłanie Briana Tracy’ego.

Pan, czy ofiara zmiany

Bardzo chętnie Brian Tracy przytacza prognozy Uniwersytetu Harvarda, wg których mamy większą niż kiedykolwiek konkurencję, większe możliwości, a na nasze życie ma wpływ ogromna szybkość zmian i ich nieuchronność. Ze stoickim spokojem dodaje, że są to prognozy z... 1955 r., choć ich aktualność stale się zwiększa. Według obecnych szacunków, za pięć lat około 80 proc. dzisiejszych usług i produktów stanie się nieaktualna. Pora więc odpowiedzieć na pytanie, czy chcesz być panem tych zmian, korzystać z nich, czy wolisz być bierną ofiarą.

Brian Tracy przytacza badania przeprowadzone wśród 104 menegerów wysokiego szczebla. Pytano o cechy jakimi powinien charakteryzować się młody pracownik, by mógł szybko awansować. Zaproponowano 50 cech, ale każdy respondent mógł wskazać tylko jedną. W efekcie tego badania aż 84 proc. menegerów wybrało tylko dwie. Najważniejsza wg nich to „umiejętność oddzielenia rzeczy istotnych od spraw błahych”, a druga w kolej-

ności to „umiejętność szybkiego przystępowania do pracy”. Na pozostałe 48 cech przypadło łącznie tylko 16 proc. wskazań.

Na tym przykładzie widać, jak praktyka biznesowa potwierdza prostotę zaleceń Briana Tracy’ego. I nie tylko jego. O ile do określenia hierarchii ważności niezbędne jest doświadczenie, to już nasi przodkowie ukuli powiedzenie: „co masz zrobić jutro, zrób dziś”. Brian Tracy stale przekonuje, że sukces może odnieść każdy – trzeba tylko konsekwentnej pracy nad sobą.



ZDJEŃCIA MAREK SKAŁA

Akademia Sukcesu Briana Tracy’ego Sp. z o.o. – od lewej Grzegorz Pytkowski, Brian Tracy (partner), Marek Stelmazak, prezes zarządu

Grzegorz Pytkowski

wiceprezes zarządu, Akademia Sukcesu Briana Tracy’ego Sp. z o.o.

Jeszcze w tym roku uruchomimy polską edycję Uniwersytetu Briana Tracy’ego. Jest to potężny, multimedialny portal edukacyjny, efekt 30 lat doświadczeń w edukacji i konsultingu dla ponad 1000 korporacji. Kursy przygotowane przez Briana Tracy’ego to praktyczna i sprawdzona wiedza przygotowana dla ludzi, którzy nie mają czasu do stracenia, są niecierpliwi i ukierunkowani na rezultaty. Krótkie lekcje, prezentacje wideo Briana Tracy’ego i ćwiczenia online są gwarancją efektywności. Będzie można uzyskać Master Certificate w obszarze zarządzania, przywództwa i zarządzania sprzedażą.

Myślenie nie boli

Brian Tracy przypomina, że najważniejsze co nas wyróżnia to myślenie. Słowo „thinking” przewija się stale w jego wystąpieniach. Jeśli myślimy o sprawach ważnych, rodzi to ważne konsekwencje dla naszego życia. Jeśli o błahych – daje to tylko przyjemność. I pozostawia swoich słuchaczy z nadzieją, podkreślając, że nikt z nas nie urodził się z umiejętnością osiągania sukcesów – to rzecz nabyta zdecydowaniem i wytrwałością.

” Prawo zachowania – twoja finansowa przyszłość nie zależy od tego, ile zarabiasz, ale od tego, ile potrafisz zaoszczędzić.

Brian Tracy – „100 praw sukcesu w biznesie”

Seminarium „Maksimum osiągnięć”

Warszawa, 27 kwietnia 2007

Dąż do sukcesu

Z Brianem Tracym rozmawia Marek Skała

nrk: W Polsce rozpoczyna działalność Akademia Sukcesu Briana Tracy'ego Sp. z o.o.

Dotychczas poza granicami USA prowadzone były działania licencjonowane, tym razem, po kilkudziesięciu latach, jest Pan po raz pierwszy współwłaścicielem firmy w Europie. Dlaczego właśnie w naszym kraju?

Brian Tracy: Mam w Polsce bardzo dobrych przyjaciół. Są to ludzie, którzy chcą wprowadzić dobre idee do prywatnego i zawodowego życia Polaków. Myślą bardzo aktywnie, szerzej niż zwyczajni biznesmeni – stąd moja decyzja odbiegająca od zasad jakimi kierowałem się dotychczas w swoich działaniach w świecie.

Niemal wszystko o czym Pan mówi: o zmianie własnego życia, o zmianie myślenia o pracy, sprowadza się w efekcie do lepszych zarobków, osiągnięcia bogactwa – jak sobie z tymi pieniędzmi radzić?

Zalecam – dużą ostrożność, stałe uczenie się i pogłębianie wiedzy o mechanizmach rynku. Z drugiej strony, dla pracowników rynku finansowego – koncentrację na działaniach w interesie samych klientów. Kiedy skupimy

się na pomnażaniu ich kapitału, na ich bogactwie – sukces ludzi pracujących z pieniędzmi przyjdzie także. To podstawowa zasada. Kiedy koncentrujemy się na zarabianiu dla siebie – przy okazji operowania kapitałami innych – jest to bardzo ryzykowne i nie przynosi dobrych efektów.

Myślenie o pieniądzu często przesłania nam świat.

Stosunek ludzi do pieniędzy jest charakterystyczny. Bardzo emocjonalnie podchodzimy do samych pieniędzy i do wszystkich tematów z nimi związanych. I to właśnie nakazuje dużą ostrożność. Ludzie pracujący na rynkach finansowych na całym świecie doskonale o tym wiedzą.

Jest Pan już po raz trzeci w Polsce, jakie wrażenia?

Dostrzegam u was bardzo wielkie zmiany. Jesteście jednym z najszybciej rozwijających się krajów świata. I to naprawdę widać. Na pewno borykacie się z wieloma problemami, ale który kraj ich nie ma? Polska stanie przed wielką szansą na sukces, gdy skoncentrujecie się na wychodzeniu z trudności, a nie na samych problemach.

reklama

Brian Tracy

Uważany za najbardziej wpływowego lidera biznesu na świecie w dziedzinie budowania sukcesu osobistego i zawodowego. W prowadzonych przez niego seminariach wzięło dotąd udział ponad 4 mln osób w 53 krajach, w tym zarządy i kadra menedżerska takich firm, jak IBM, Bank of America, Ford, BMW, Deloitte&Touche, McDonell Douglas, Coca Cola i wielu innych. Jest też autorem 42 książek, przetłumaczonych na 35 języków, dostępnych w 52 krajach. Są wśród nich światowe best-sellery: „Maksimum osiągnięć”, „Psychologia sprzedaży”, „Sposób na sukces” czy „Turbostrategie” oraz ponad 350 audiowizualnych programów edukacyjnych. Zna cztery języki, ma czworo dzieci.

